

D4 Evolution : les enjeux majeurs du pôle Diagnostic de Dedalus pour 2021

Parce qu'il était impensable pour Dedalus de ne pas réunir ses clients en ce début d'année, les équipes ont conçu un événement e-live 100% digital. Au programme des 28 et 29 janvier dernier, les invités avaient rendez-vous sur une plateforme imaginée comme un établissement du futur pour suivre des tables rondes, participer à plus de 45 workshops, des temps de networking, des conférences TED, interagir en live sur le chat ou consulter de la documentation en ligne ciblant toute l'expertise de Dedalus. Des sessions traitant de sujets transversaux et complémentaires comme la digital pathologie, les enjeux au cœur des laboratoires, les questions d'intelligence artificielle en santé ou encore la feuille de route du numérique ont rythmé ces deux jours de congrès.



François VASSEUR
Directeur Commercial
Pôle Diagnostic

« **C**e D4Evolution 100% digital fut à la dimension des valeurs de Dedalus : professionnalisme et engagement envers nos clients, avec un bel esprit d'équipe » s'est réjoui François Vasseur, Directeur Commercial Pôle Diagnostic. Cette session virtuelle a permis d'animer sept ateliers « Diagnostic » simultanés. Articulés autour des roadmaps produits, de pilotage d'activité et de pathologie digitale, l'accent était mis sur la facilité d'utilisation des logiciels afin d'être le compagnon du quotidien des clients. « Être aux côtés de nos clients pour faciliter leur quotidien, c'est notre objectif », répète François Vasseur. Ainsi les ateliers se sont organisés sur des thèmes variés comme « Comment gérer la coopération entre les labos d'anatomo-pathologie ? » « Comment intégrer la digitalisation des workflows dans un cabinet d'anatomo-pathologie ? » « Comment intégrer des outils de pilotage dans votre activité (BI) ? » ou « Comment créer un réseau d'expertise performant ? ». Ces workshops ont fédéré plus de 120 clients.

Covid Express et le SI-DEP
Ce D4 Evolution a aussi marqué un tournant dans la façon de s'adresser aux clients, dans ce contexte sanitaire particulier. Il a permis de revenir sur les défis de taille relevés par Dedalus en 2020, avec un reportage immersif au cœur des laboratoires de biologie développant les enjeux de la solution Covid Express et du SI-DEP et l'intervention de Raphaël Beaufret, Directeur de Projets à la Délégation ministérielle au Numérique en Santé (DNS). « Ces projets d'envergure ont constitué un premier test réussi de rassemblement de nos équipes suite au rachat d'Agfa HealthCare IT. » a aussi rappelé Frédéric Vaillant, Directeur Général de Dedalus France, lors de la conférence de presse donnée pendant l'événement.

Et les projets ne s'arrêtent pas à ce stade. La plateforme Covid Express a fait naître au sein de la société la volonté de concevoir de nouvelles applications qui permettront d'imaginer une nouvelle relation entre les patients et les labora-

toires. François Vasseur ajoute : « Nul doute qu'elle aboutira au cours de l'année 2021 à de nouveaux modules logiciels qui pourront être exploités par tous les SIL du groupe. »

Quel avenir pour les différents SIL de Dedalus ?

L'arrivée de Netika en 2017 et DL Santé en 2018 a permis de définir et valider une stratégie qui se reproduit avec l'arrivée d'Agfa HealthCare IT et de son SIL Hexalis : proposer à l'ensemble du parc des composants logiciels, qui, dans la limite du possible, doivent être multi-SIL et ainsi rétro compatibles avec le parc installé dans le respect des investissements.

« Pour certains produits ayant atteint une limite technique ne leur permettant pas d'être intégrés dans cette stratégie (Alysé, Armure), une proposition de migration vers le nouveau socle SIL du groupe est proposée dans le respect des investissements financiers antérieurs », explique François Vasseur.

Quel impact pour les autres domaines du diagnostic ?

Le domaine du diagnostic, chez Dedalus comprend la Biologie mais aussi l'anatomo-pathologie et la génétique. La stratégie présentée pour la Biologie est évidemment applicable aux autres spécialités.

« Les nouveaux composants sont ou seront disponibles pour l'ensemble des produits du diagnostic. Nous pouvons citer d'ores et déjà le composant de gestion du système de management de la qualité ou celui adressant la business intelligence. Bien sûr, cette polyvalence, n'exclut pas le développement de composants spécifiques à une spécialité. Par exemple, en 2021, pour l'anatomo-pathologie, nous proposerons un ensemble de composants qui permettront d'améliorer la qualité de traitement du patient à l'ère de la pathologie digitale : S4H. Il comprend un viewer indépendant des équipements, un module permettant la distribution des cas aux pathologistes selon leurs usages, un outil de constitution et de diffusion des comptes rendus structurés, mais aussi un portail communautaire permettant de partager des cas (CKP), et bien plus... », conclut François Vasseur. ■

