

## Communiqué

# MEDASYS : chiffre d'affaires du 4<sup>ème</sup> trimestre et chiffre d'affaires consolidé 2011

Gif, le 27 février 2011 – Medasys annonce son chiffre d'affaires pour le quatrième trimestre 2011 et son chiffre d'affaires annuel consolidé.

### Chiffre d'Affaires 2011 : + 14,0% à périmètre constant

En milliers d'euros	2011 (a)	2010	Variation
<b>CA</b>			
<b>4<sup>ème</sup> trimestre</b>	<b>6 947</b>	7 364	- 5,7%
	<b>6 947</b>	6 121 (b)	<b>+13,5% à périmètre constant</b>

En milliers d'euros	2011 (a)	2010	Variation
<b>CA Annuel</b>	<b>20 469</b>	23 049	- 11,2%
	<b>20 469</b>	17 958 (b)	<b>+14,0% à périmètre constant</b>

(a) Le chiffre d'affaires 2011 a été retraité du chiffre d'affaires issu des activités abandonnées qui ont été cédées au cours de l'exercice, à savoir les activités hors santé de Medasys (Noesis, RT Consulting et SBO Conseil)

(b) A périmètre constant

Medasys a redressé son activité en 2011 de manière significative. L'entreprise reste engagée dans son plan à trois ans visant le retour à la rentabilité pour 2012. S'adosser à un partenaire industriel tel que NoemaLife a représenté l'un des jalons majeurs de ce plan en 2011. Ces choix stratégiques permettent à Medasys d'afficher une croissance de son chiffre d'affaires de +14% à périmètre constant par rapport à 2010.

### Répartition géographique du Chiffre d'Affaires :

En milliers d'Euros	2011(c)	2010 (d)	Variation (d)
France	<b>17 194</b>	<b>14 814</b>	<b>+16,1%</b>
Europe	<b>1 870</b>	<b>1 705</b>	<b>+ 8,8 %</b>
Amérasie	<b>1 405</b>	<b>1 439</b>	<b>-2,4 %</b>

(c)

*Le chiffre d'affaires 2011 a été retraité du chiffre d'affaires issu des activités abandonnées qui ont été cédées au cours de l'exercice, à savoir les activités hors santé de Medasys (Noesis, RT Consulting et SBO Conseil)*

*(d) A périmètre constant*

### **Commandes : en progression de 27%**

En 2011, la prise de commandes de Medasys affiche une progression de 27% par rapport à 2010 avec 9M€ (hors modèle SaaS). L'encours du carnet de commandes au 31 décembre 2011 se situe à 11,2 millions d'euros (hors contrats de maintenance et hors contrats SaaS (Software-as-a-Service)). Le carnet de commandes s'entend en commandes fermes et non délivrées. Par ailleurs, l'encours des commandes enregistrées en mode "SaaS", et facturable jusqu'en 2017, s'établit à 13 millions d'euros.

La politique et les investissements de Medasys autour de l'Oncologie se sont concrétisés avec succès en 2011. En effet, 8 établissements sur 10 ont choisi la solution de Medasys pour la gestion du dossier patient. A ce jour, 4 projets sont en cours de déploiement et 2 sont d'ores et déjà en production. De même, le développement commun d'une solution de gestion des processus de chimiothérapie avec l'Institut Gustave Roussy (IGR) permet à Medasys de se positionner comme nouveau leader du secteur de l'oncologie. Une première version de la nouvelle solution sera présentée à l'occasion du salon HIT 2012 qui se déroulera à Paris du 22 au 25 mai prochain.

### **Perspectives : retour à la rentabilité**

2012 devrait être l'année du retour à la rentabilité.

Les perspectives de « cross-selling » avec NoemaLife représentent un potentiel important. Les synergies entre les deux entités permettront de compléter leurs offres sur leurs marchés domestiques respectifs et d'apporter de la valeur à leurs clients. Le groupe entend ainsi gagner de nouvelles parts de marché.

A l'international, en s'appuyant sur la puissance du réseau commercial de NoemaLife, le groupe distribuera une solution intégrée. Celle-ci a d'ores et déjà été adoptée par d'importants clients internationaux.

### **A propos de Medasys**

Medasys et NoemaLife constituent le premier groupe leader en informatique de santé en Europe et un interlocuteur d'envergure internationale. Medasys propose une approche transversale unique de la production de soins. La solution intégrée DxCare® de Medasys couvre l'ensemble des problématiques métiers des établissements publics et privés dans les domaines du dossier patient, de la production de soins, de la biologie et de l'imagerie médicale dans un contexte de prescription connectée faisant appel aux technologies les plus avancées.

Medasys est coté au Compartiment C d'Eurolist Paris (mnémonique MED - code ISIN FR 0000052623)

En savoir plus sur Medasys : [www.medasys.com](http://www.medasys.com)

### **Contact**

Medasys

Sandra Logut - Responsable Marketing Communication

Téléphone : +33(0)1 69 33 73 53

Email : [sandra.logut@medasys.com](mailto:sandra.logut@medasys.com)